

Facteur de démarcation fondamental

Dans le décolletage, si les intervenants produisent la quantité dans la qualité et les délais au prix convenu, quelles sont les raisons qui permettent de choisir un fournisseur plutôt qu'un autre ? Qu'est ce qui les rend distincts ? Lors de ma rencontre avec Didier Rebetez, directeur de easyDec à Delémont (Suisse), ce dernier m'a confié avec humilité et passion ne pas être différent des autres... et si justement la différence se trouvait là ?

Fondée en 2006, easyDec est une PME comportant un peu moins d'une trentaine de machines, principalement des tours automatiques monobroches Deco et Miyano. En quelques années, elle est devenue fournisseur de choix pour les marques horlogères haut de gamme. Son secret ? Quelque chose me dit que la passion de son fondateur et de son équipe n'y est pas pour rien...



Les ateliers de easyDec sont vastes et bien éclairés, chaque machine dispose d'un système d'évacuation des brouillards d'huile avec récupération intégrée de l'huile.
Die Werkstätten von easyDec sind grossräumig und gut beleuchtet, jede Maschine verfügt über ein Ölnebelabsaugsystem mit integrierter Ölaufangvorrichtung.
EasyDec workshops are large and clear, each machine includes integrated oil mists evacuation with their oil recovery system.

Qualité, délai et prix

« La qualité n'est plus un critère de démarcation, c'est un pré-requis pour rester dans les affaires » nous dit Didier Rebetez. Il ajoute : « Si nous devons garantir la qualité, nous devons aussi tenir les délais et assurer les prix. C'est seulement une fois que nous sommes capables de tenir ces trois points que nous pouvons songer à nous positionner ». Pour garantir ces trois paramètres, easyDec a mis en place un réseau serré de partenaires et fournisseurs qui lui permet de réagir rapidement et efficacement.

EasyDec en quelques faits

- Fondation : 2006
- Personnel : 12
- Parc machines : 16 Deco, 4 Miyano
- Surface de production : 1'300 m²
- Production : 24/24h, 7/7 jours
- Marchés : Suisse à plus de 90%
- easyDec dispose d'un représentant en France
- Domaines d'activités : horlogerie (plus de 90%), électronique et médical
- Type de pièces : haut de gamme, complexes, séries petites à moyennes
- Finitions : ébavurage, polissage, blocage, traitements thermiques, traitements de surface, perlage, micro-billage, bleuissage, roulage, taillage, gravage, marquage laser.

Riche tissu local

Une des chances de l'entreprise est de se situer à Delémont, à moins de 30 kilomètres easyDec se fournit en matière, outillage et appareils et peut compter sur de nombreuses entreprises de services. L'entreprise est au cœur d'une chaîne de valeur et easyDec y a développé des partenariats. Une véritable fidélité lie ces différentes entreprises. M. Rebetez nous dit : « Je crois que dans notre domaine les relations humaines sont très importantes, nous devons pouvoir compter sur nos partenaires et de ce fait, nos clients peuvent aussi compter sur nous. Cette philosophie se trouve vraiment au cœur de l'entreprise ».

Le client, "partie intégrante de l'entreprise"

Combien de fois lors de visites d'entreprises ou d'expositions n'avons-nous pas entendu des critiques concernant les clients ? Ce genre de comportement est banni chez easyDec. Jour après jour, M. Rebetez rappelle à l'ensemble de l'entreprise combien le client est important. Ça n'est pas pour autant une raison de se faire "manger" par ce dernier, mais bien de développer ce respect mutuel qui permet de travailler le plus efficacement possible de manière claire.

Les conditions de travail ? Un atout pour le client !

« Offrir certaines prestations infrastructurelles est déterminant » nous confie M. Rebetez. Il ajoute : « Le salaire est un élément important dans la motivation des collaborateurs, mais les conditions de travail, la propreté, l'éclairage ou les moyens de production sont également des facteurs à ne pas négliger ». Les décolleteurs chez easyDec disposent d'une autonomie complète, ils programment les pièces, commandent les outillages nécessaires, réalisent les contrôles et s'assurent que les pièces sont parfaitement réalisées.

Contrôle, traçabilité et suivi

Toute la production de l'entreprise est suivie informatiquement et deux personnes s'occupent en permanence du contrôle (en plus des contrôles effectués par chacun des quatre décolleteurs). Chaque pièce produite est identifiable et la traçabilité est totale. A ce niveau non plus, rien de révolutionnaire, mais encore des pré-requis qui s'additionnent.

Des pièces complexes à haute valeur ajoutée

Les pièces types réalisées par easyDec sont d'une certaine complexité quasiment toujours avec des fraisages. Les pièces décolletées sont plutôt dans des plages de diamètres entre 0 et 3 mm mais l'entreprise dispose des capacités jusqu'à 13 mm. Pour les pièces plus grandes telles les cercles d'emboîtement, les capacités machines permettent la réalisation de pièces jusqu'à 51 mm de diamètre. M. Rebetez précise : « Nous cherchons toujours des pièces qui nous permettent d'augmenter nos compétences et de progresser, ainsi nos clients sont toujours bénéficiaires ».

Agent recherché pour l'Allemagne

EasyDec souhaite se développer plus en Allemagne. Vous pensez pouvoir aider easyDec à trouver des marchés en Allemagne et développer un partenariat fructueux sur ce pays ? Contactez M. Didier Rebetez aux coordonnées publiées en fin d'article.

Pourquoi travailler avec easyDec ?

Si vous recherchez un partenaire fiable avec lequel on peut dialoguer et rechercher des solutions ; un partenaire qui possède un large savoir-faire en microtechnique et une réelle volonté d'aller de l'avant dans les opérations de décolletage, tournage et fraisage ; un partenaire chez lequel les employés partagent une vision de l'excellence et du Swiss Made ; un partenaire qui est déjà fournisseur d'industries très exigeantes... et qui plus est vous garantit la qualité, les délais, les prix et une réelle prise en compte de vos challenges... alors vous verrez que finalement easyDec dispose de réels facteurs de démarcation qui vous permettront de travailler ensemble avec succès.

Ein grundlegender Abgrenzungsfaktor

Wenn mehrere im Decolletage-Bereich tätige Unternehmen die gewünschte Menge in der richtigen Qualität und zum vereinbarten Preis termingerecht herstellen, warum wird dann ein Lieferant den anderen vorgezogen? Was unterscheidet sie voneinander? Während des Gespräches, das ich mit Herrn Didier Rebetez, dem Direktor von easyDec in Delémont (Schweiz) hatte, vertraute mir dieser mit grosser Bescheidenheit und Leidenschaft an, dass er sich keineswegs von den anderen unterscheidet... Vielleicht macht aber gerade das den Unterschied aus?



Das 2006 gegründete Unternehmen easyDec ist ein KMB mit knapp dreissig Maschinen – hauptsächlich automatische Einspindel-Drehbänke von Deco und Miyano. Innerhalb weniger Jahre wurde easyDec zum bevorzugten Lieferanten der qualitativ hochwertigen Uhrenmarken. Was ist sein Geheimnis? Ich bin fest davon überzeugt, dass die Leidenschaft des Unternehmensgründers und seines Teams an diesem Erfolg nicht gerade unbeteiligt sind...

Qualität, Termin und Preis

„Qualität ist heute nicht mehr ein Abgrenzungskriterium sondern eine Voraussetzung, um im Geschäft zu bleiben“ erklärte uns Didier Rebetez.“ Er fügte hinzu: „Wir müssen sowohl die Qualität garantieren, als auch die Termine einhalten und die

Preise gewährleisten. Erst wenn wir diese drei Punkte beherrschen, können uns überlegen, wo wir uns auf dem Markt positionieren möchten.“ Zur Gewährleistung dieser drei Parameter hat easyDec ein engmaschiges Partner- und Lieferantennetzwerk eingerichtet, um schnell und effizient auf Anfragen reagieren zu können.



La qualité de la production est suivie en temps réel à l'aide des logiciels les plus modernes.

Die Qualität der Produktion wird mittels hochmoderner Softwareprogramme in Echtzeit verfolgt.

The production quality is followed in real-time with the help of high end software.

Ein reichhaltiges lokales Gefüge

Einer der Vorteile dieses Unternehmens ist seine Lage in Delémont; damit ist die Beschaffung von Material, Werkzeug und Geräten in einem Umkreis von weniger als 30 Kilometern gewährleistet, zumal dort zahlreiche zuverlässige Unternehmen und Dienstleistungsbetriebe angesiedelt sind. Das Unternehmen befindet sich inmitten einer Wertschöpfungskette und easyDec hat dort Partnerschaften entwickelt. Diese verschiedenen Unternehmen sind im Laufe der Zeit zu treuen Geschäftspartnern geworden. Herr Rebetez erklärte uns: „Ich glaube, dass die zwischenmenschlichen Beziehungen in unserem Bereich wesentlich sind, wir müssen uns auf unsere Partner verlassen können, und dementsprechend können auch unsere Kunden sich auf uns verlassen. Diese Philosophie ist wirklich das Um und Auf des Unternehmens.“

EasyDec in Stichworten

- Gründung: 2006
- Personal: 12
- Maschinenpark: 16 Deco, 4 Miyano
- Produktionsfläche: 2000 m²
- Produktion: Täglich rund um die Uhr
- Märkte: Schweiz (über 90 %)
- EasyDec hat eine Vertretung in Frankreich
- Tätigkeitsbereiche: Uhrenindustrie (über 90 %), Elektronik und Medizin
- Art der Werkstücke: qualitativ hochwertig, komplex, Klein- bis Mittelserien
- Ausführungen: Entgraten, Polieren, Wulchern, thermische Bearbeitungen, Oberflächenbehandlungen, Perlieren, Kugelstrahlen, Bläuen, Walzen, Schneiden, Gravieren, Laser-Markieren.

Der Kunde ist ein „fester Bestandteil“ des Unternehmens

Bei Unternehmensbesichtigungen oder Ausstellungsbesuchen kommt es immer wieder vor, dass Kunden kritisiert werden. Diese Verhaltensweise ist bei easyDec undenkbar. Herr Rebetez erinnert alle Mitarbeiter des Unternehmens täglich daran, welche grosse Bedeutung dem Kunden zukommt. Das heisst aber keineswegs, dass man sich von Letzterem vereinnahmen lassen muss – es geht vielmehr darum, eine auf Gegenseitigkeit beruhende respektvolle Beziehung zu schaffen, wodurch die Zusammenarbeit effizient und klar abläuft.

Gute Arbeitsbedingungen? Ein Vorteil für den Kunden!

„Die Bereitstellung bestimmter Dienstleistungen hinsichtlich Infrastruktur ist ausschlaggebend“, vertraute Herr Rebetez uns an. Er fügte hinzu: „Das Gehalt ist selbstverständlich“

wichtig, um die Mitarbeiter zu motivieren, aber auch Arbeitsbedingungen, Sauberkeit, Beleuchtung und Produktionsmittel sind keinesfalls vernachlässigbare Faktoren.“ Die Decolletage-Arbeiter von easyDec arbeiten vollkommen autonom: Sie programmieren die Werkstücke, steuern die erforderlichen Werkzeuge, führen die Kontrollen durch und vergewissern sich, dass die Werkstücke tadellos ausgeführt wurden.

Kontrolle, Rückverfolgbarkeit und Nachbetreuung

Die gesamte Unternehmensproduktion wird mittels PC überwacht, und zwei Personen sind ständig mit der Kontrolle beauftragt (zusätzlich zu den von den vier Decolletage-Mitarbeitern durchgeführten Prüfungen). Jedes hergestellte Werkstück ist identifizierbar und kann nahtlos rückverfolgt werden. Auch diese Tatsache ist keineswegs revolutionär, aber eben eine der vielen Voraussetzungen, die hier zusammen kommen.

Komplexe Werkstücke mit hoher Wertschöpfung

Die typischen von easyDec hergestellten Werkstücke sind ziemlich komplex und fast immer gefräst. Die Decolletage-

erkennen Sie, dass easyDec sich wirklich von den anderen Mitbewerbern abgrenzt und eine erfolgreiche Zusammenarbeit dadurch gewährleistet ist.

Fundamental differentiating factor

In high precision turning, if all the sub-contractors produce the right quantity and quality within the correct deadlines at the agreed price, what are the reasons to choose a vendor over another? What makes them different? During my meeting with Didier Rebetez, director of easyDec in Delémont, Switzerland, he told me with humility and passion that he's not different from the others ... what if the difference was precisely to be found in this way to see things?



Pignons, visserie, arbres et autres petites pièces précises destinées à l'horlogerie haut de gamme sortent chaque jour des ateliers delémontains.

Antriebsräder, Schrauben und andere Präzisionsteile, die für die gehobene Uhrenindustrie bestimmt sind, verlassen täglich die Werkstätten von Delémont.

Gears, screws, shafts and other small precise parts for watchmaking luxury brands leave the Delémont factory every day.

Werkstücke sind meistens in einem Durchmesserbereich zwischen 2 und 6 mm, aber das Unternehmen ist in der Lage, Teile bis zu 13 mm herzustellen. Bei grösseren Werkstücken wie Gehäusekronen ermöglicht die Maschinenkapazität die Produktion von Werkstücken mit bis zu 51 mm Durchmesser. Dank der Bearbeitungszentren ist easyDec in der Lage, der Uhrenindustrie umfassende Bearbeitungslösungen wie zum Beispiele Brücken und Platinen anzubieten. Herr Rebetez führte näher aus: „Wir sind ständig auf der Suche nach Teilen, mit denen wir unsere Kompetenzen erweitern und Fortschritte erzielen können, was wiederum unseren Kunden zugute kommt.“

Ein Vertreter für Deutschland wird gesucht

EasyDec möchte seine Geschäftstätigkeit in Deutschland erweitern.

Wenn Sie meinen, easyDec bei der Erschliessung von Märkten in Deutschland und Entwicklung einer einträglichen Partnerschaft in diesem Land behilflich sein zu können, nehmen Sie bitte mit Herrn Didier Rebetez Kontakt auf (Kontakt Daten am Ende dieses Artikels).

Was bringt eine Zusammenarbeit mit easyDec?

Wenn Sie einen zuverlässigen Partner suchen, der gesprächsbereit ist und mit dem Lösungen gemeinsam erarbeitet werden können; einen Partner, der viel Know-how im Mikrotechnikbereich sowie den Willen mitbringt, bei Decolletage-, Dreh- und Fräsvorgängen Fortschritte zu erzielen; einen Partner, bei dem die Angestellten einen Sinn für ausgezeichnete Leistungen und „Swiss made“ besitzen; einen Partner, der bereits sehr anspruchsvolle Industrien beliefert... und darüber hinaus für Qualität, Termineinhaltung und Preise bürgt und Ihre Herausforderungen auch wirklich berücksichtigt... An diesen Kriterien

Founded in 2006, easyDec is a small company owning just under thirty machines, mainly Tornos Deco sliding headstock lathes and Miyano machines. In a few years, it has become top supplier for Swiss watchmaking high-end brands. Its secret? Something tells me that the passion of its founder and his team is involved...

Quality, deadline and price

"Quality is no longer a differentiating factor, it is a prerequisite to stay in business" says Didier Rebetez. He adds: "If we ensure quality, we must also guarantee prices and meet the delivery time. It is only once we are able to achieve these three points that we can consider to position ourselves". To ensure these three parameters, easyDec has established a network of tight partners and suppliers allowing him to respond quickly and effectively.

Rich local breeding ground

One of the assets of the company is to be located in Delémont, easyDec can find material, tooling and equipment as well as many services in a 30 km area. The company is at the heart of a value chain and easyDec developed partnerships. A genuine loyalty binds these different companies. Mr. Rebetez says: "I believe that human relations are very important in our area, we must rely on our partners, and as a result, customers can also count on us. This philosophy is really at the heart of the company".

The customer, "at the heart of the company"

How often when visiting businesses or exhibitions do we hear criticism regarding customers? This kind of behavior is banned at easyDec. Day after day, Mr Rebetez reminds to the whole company how customers are important. It is not a reason to be eaten by them, but rather to develop this mutual respect which allows partners to work effectively and transparently.



Connectique et médical sont les deux autres domaines dans lesquels les compétences de easyDec font merveille.

Die Bereiche Anslusstechnik und Medizin sind weitere Absatzmärkte, in denen die Kompetenzen von easyDec wahre Wunder bewirken.

Electronics and medical are two other areas in which easyDec skills do wonder.

Working conditions? An advantage for the customer!

"Offering some infrastructural benefits is decisive" says Mr Rebetez. He adds: "Wages are obviously important to motivate employees, but working conditions like cleanliness, lighting, or quality of the means of production are also factors to consider". At easyDec high precision turners have complete autonomy, they program the parts, chose and order the necessary tools, carry out controls and guarantee that the parts are perfectly produced.

Mr Rebetez says: "We are constantly looking for parts that allow us to increase our skills and progress, so our customers always benefit from our collaboration".

EasyDec in a few facts

- Foundation: 2006
- Staff: 12
- Machinery: 16 Deco, 4 Miyano
- Production surface: 1'300 sqm
- Production: 24 hour, seven days a week
- Markets: Switzerland more than 90 %
- EasyDec has a representative in France
- Fields of activities: watchmaking (more than 90%), electronic and medical
- Type of parts: high end, complex, small to middle size series
- Finishing: deburring, polishing, blocking, heat treatments, surface treatments, beading, micro blasting, bleuing, edging, engraving, laser marking.



Dans les tailles plus grandes, l'entreprise est notamment spécialisée dans les cercles d'emboîtement qui nécessitent un savoir-faire particulier.

Bei den grösseren Dimensionen hat sich das Unternehmen insbesondere auf Gehäuseringe spezialisiert, was ein ganz besonderes Know-how voraussetzt.

In larger sizes, the company is specialized (among other parts) in casing rings which require special knowledge.

Control, traceability and tracking

The whole production of the company is followed through computers and two people are employed exclusively to perform controls (in addition to the controls carried out by each of the four high precision turners). Each part produced is identifiable and traceability is total. At this level, also nothing revolutionary, but still some pre-requisites that are summed.

Agent wanted for Germany

EasyDec wants to grow more in Germany.

You think you can help easyDec to find markets in Germany and develop a fruitful partnership on this country? Contact Mr Didier Rebetez contact information published at the end of the article.

Why working with easyDec?

If you are looking for a reliable partner with whom you can truly exchange and look for solutions; a partner who has a broad expertise in micro-technology and a genuine desire to move forward in milling, turning and high precision turning operations; a partner with which the employees share a vision of excellence and of Swiss Made; a partner who is already provider of very demanding industries... and most importantly ensures quality, times, prices and an true will to meet your challenges... then you'll see that finally easyDec has real differentiating factors in hands to let you work together successfully.

High added value complex parts

The kind of parts produced by easyDec are complex, almost always including milling operations. High precision turned parts for their vast majority are within a range of 0 to 3 mm diameters, but the company has the capacity to machine parts up to 13 mm. larger parts like casing rings, machines capabilities allow machining parts up to 51 mm diameter.

EasyDec SA - MicroComponents

Rue Saint-Sébastien 22 - CH-2800 Delémont

Tel: + 41 (0) 32 421 06 06 - Fax: + 41 (0) 32 421 06 07

Info@easydec.ch - www.easydec.ch

For France

Jean-Christophe Galluzzi - Sales Rep group RTI
jcgalluzzi@grouperiti.com - Mobile: + 33 (0) 6 82 80 29 36