

## Le succès dans la continuité

A la fin de l'année passée, les fondateurs du salon EPHJ-EPMT-SMT, André Colard et Olivier Saenger, ont annoncé la constitution d'un groupement élargi d'actionnaires qui pérennise la manifestation à Palexpo-Genève. Quelles en sont les conséquences pour les exposants et les visiteurs ? Les deux créateurs nous répondent sans langue de bois.

Quelques facteurs-clé qui font qu'aujourd'hui EPHJ-EPMT-SMT est un acteur incontournable de la microtechnique en Suisse et en Europe.

### Le succès en 12 ans...

Cela peut sembler long, mais au regard de l'évolution de l'industrie, le développement de la manifestation s'est fait relativement rapidement puisque 12 ans séparent la première édition et ses 92 exposants de l'édition 2013 et ses 755 exposants. M. Saenger explique : « Dès la première édition nous avons privilégié la convivialité et la mise en relation de spécialistes de différents domaines de la microtechnique. C'est le fil rouge qui a assuré notre développement et nous allons continuer en ce sens ». M. Colard ajoute : « Nous voulons que nos exposants puissent faire des affaires dans une ambiance et un environnement conviviaux. C'est l'objectif qui, même s'il a été atteint, doit sans cesse être maintenu ».

### Rien de changé

Depuis que le salon s'est déplacé à Genève, les professionnels de Palexpo ont été très actifs dans la mise en place d'EPHJ-EPMT-SMT. M. Colard précise : « Avec cette évolution de notre actionnariat, nous visons la pérennité mais bien entendu la continuité ! Pour nos exposants c'est la garantie que le salon qu'ils aiment continuera de les satisfaire ». L'organisation est confiée à Palexpo et si les fondateurs se retirent progressivement du travail opérationnel de tous les jours, ils sont totalement impliqués dans la stratégie du salon et restent bien entendu disponibles pour les exposants. M. Saenger nous dit : « Ce sera la première fois que je pourrai visiter EPHJ-EPMT-SMT avec un peu de recul, je me réjouis ».

### Toujours un potentiel d'amélioration

L'édition 2014 s'annonce similaire en taille à celle de 2013. M. Colard précise : « Nous avons eu 755 exposants et plus de 18'000 visiteurs en 2013. Ces chiffres devraient être un peu supérieurs en 2014, mais nous ne cherchons pas le volume pour le volume. Le succès actuel du salon repose sur sa qualité et tous les exposants relèvent l'importance d'être dans une seule halle, tous ensemble ». L'augmentation prévue du nombre de stands se fera donc par le biais d'aménagements intérieurs différents, mais le concept restera le même. M. Saenger ajoute : « Il y a toujours des potentiels d'améliorations, et nous continuerons d'y veiller ».

### Manifestation à valeur ajoutée

Si parfois la distinction entre EPHJ (horlogerie), EPMT (microtechnique) et SMT (médical) est un peu floue dans l'esprit des visiteurs, ce n'est finalement



### Trouver la meilleure façon d'assurer la pérennité

Si le salon EPHJ-EPMT-SMT se développe de façon continue depuis 12 ans, c'est non seulement parce qu'il a trouvé sa place sur le marché et répond réellement à un besoin, mais c'est aussi par la volonté de ses deux fondateurs et de leur équipe. Sans cesse à l'affût, ils cherchent à améliorer leur prestation en permanence. M. Saenger nous dit : « Nous souhaitons assurer la pérennité de la manifestation tout en conservant ses points forts, notamment cette manière conviviale de faire des affaires que relèvent nos exposants ». En tant qu'entrepreneurs responsables, les fondateurs ont cherché la meilleure solution pour le salon et pour les exposants. Ils ont donc ouvert leur cercle d'actionnaires, notamment à Palexpo mais restent les actionnaires les plus importants et sont totalement impliqués pour assurer le succès des prochaines éditions.

pas très important, ces trois secteurs travaillent en étroite collaboration et les synergies offertes aux exposants et visiteurs sont largement plébiscitées.

« Au début, certains exposants horlogers traditionnels nous reprochaient d'ouvrir le salon à toutes les microtechniques, mais cette époque est révolue et aujourd'hui les transferts de technologies et d'idées entre ces domaines est une des forces du salon » nous dit M. Colard. Les exposants viennent donc non seulement réaliser des affaires, mais également "faire leur marché" de nouvelles idées et de nouvelles technologies. Dans cet état d'esprit, le salon organise des journées à thèmes et des conférences qui non seulement ajoutent de la visibilité à la manifestation (et donc des visiteurs très ciblés en fonction des thèmes), mais ajoutent de la valeur au déplacement des participants à Genève. Pour assurer le succès, les organisateurs s'assurent également que les exposants s'intègrent bien dans le concept ▶





de l'exposition. M. Saenger précise : « Parfois nous refusons des exposants car leurs produits ne sont pas en phase avec le salon et dans ce cas, ni eux, ni les visiteurs ne seraient satisfaits ».

### Le seul salon Medtec en Suisse en 2014

Questionnés quant à la partie SMT et sa taille encore relativement modeste, les organisateurs sont formels : « Effectivement, le nombre d'exposants situés sur cette partie de l'exposition, quoiqu'en expansion, a été plus limité, mais c'est principalement parce que rares sont les entreprises travaillant exclusivement pour le domaine médical. Nous en voulons pour preuve le fait que plus de 100 exposants, à EPHJ et à EPMT, annoncent travailler également dans les technologies médicales et plusieurs d'entre eux participent régulièrement aux salons spécialisés médicaux en Europe. Comme EPHJ-EPMT-SMT est le salon de toutes les microtechniques, les exposants sont présents, mais peut-être moins visibles sous l'aspect médical ». Ils ajoutent : « En 2014 nous sommes le seul salon professionnel dédié aux technologies médicales en Suisse et nous travaillons à mieux mettre en valeur tous nos exposants actifs dans ce domaine ». Il est toutefois trop tôt pour en savoir plus.

### Ce n'est que le début...

Les organisateurs ont trouvé une vraie solution pour assurer la continuité d'une "success story" de 12 ans, ainsi le salon EPHJ-EPMT-SMT s'est donné les moyens de garantir sa place sur le marché pour les années à venir. M. Saenger conclut : « Aujourd'hui de nombreux exposants nous disent qu'ils se réjouissent de revenir à EPHJ-EPMT-SMT chaque année car les conditions de travail y sont excellentes et ils y réalisent des affaires. C'est ce que nous avons voulu garantir pour le futur ».

Prochaine occasion de vivre cette ambiance conviviale à Genève ? Du 17 au 20 juin 2014.

## EPHJ-EPMT-SMT 2014, Genf



## Erfolg dank Beständigkeit

Ende letzten Jahres kündigten die Gründer der Messe EPHJ-EPMT-SMT, André Colard und Olivier Saenger, die Schaffung einer erweiterten Aktionärsgruppe an, mit der die Veranstaltung in Palexpo-Genf nachhaltig gesichert wird. Welche

Folgen hat dieser Beschluss für die Aussteller und Besucher? Die beiden Gründer beantworteten unsere Frage, ohne hohle Phrasen zu dreschen.

Dank einiger Schlüsselfaktoren ist die Messe EPHJ-EPMT-SMT heute zu einem unumgänglichen Akteur im Mikrotechnikbereich in der Schweiz und Europa geworden.

### Der Erfolg stellte sich innerhalb von zwölf Jahren ein...

Dieser Zeitraum mag lange erscheinen, aber angesichts der industriellen Entwicklung hat die Veranstaltung relativ schnell an Bedeutung gewonnen, da zwischen der ersten Ausgabe mit 92 Ausstellern und der Veranstaltung im Jahr 2013 mit 755 Ausstellern nur zwölf Jahre verstrichen sind. Herr Saenger erklärte uns: „Bereits in der ersten Ausgabe gaben wir der freundschaftlichen Atmosphäre und der Zusammenführung von Fachleuten verschiedener Mikrotechnikbereiche den Vorzug. Dieser rote Faden hat unsere Weiterentwicklung sichergestellt, und wir werden diesen Kurs beibehalten.“ Herr Colard fügte hinzu: „Wir möchten, dass unsere Aussteller in einem geselligen Ambiente und Umfeld Geschäfte abwickeln können. Dieses Ziel soll stets im Vordergrund bleiben, selbst wenn es bereits erreicht wurde.“

### Die beste Methode zur Gewährleistung des Fortbestands ausfindig machen

Die Tatsache, dass die Messe EPHJ-EPMT-SMT sich seit zwölf Jahren stetig weiterentwickelt, ist nicht nur auf die Tatsache, dass sie ihren Platz auf dem Markt gefunden hat und tatsächlich einem Bedarf entspricht, aber auch auf den Willen der beiden Gründer und deren Team zurückzuführen. Sie sind ständig bestrebt, ihre Leistung weiter zu verbessern. Herr Saenger erklärte uns: „Wir möchten den Fortbestand der Veranstaltung sichern, indem wir ihre Stärken beibehalten – insbesondere die von den Ausstellern sehr geschätzte gesellige Atmosphäre, in der die Geschäfte abgewickelt werden.“ Als verantwortungsbewusste Unternehmer suchten die Gründer die beste Lösung für Messe und Veranstalter. Sie öffneten demzufolge ihren Aktionärskreis insbesondere zugunsten von Palexpo, bleiben aber die wichtigsten Aktionäre und engagieren sich mit Leib und Seele, um den Erfolg der nächsten Ausgaben zu sichern.

### Keine Änderung

Seitdem die Messe in Genf stattfindet, sind die Fachleute von Palexpo sehr aktiv was die Einrichtung der EPHJ-EPMT-SMT betrifft. Herr Colard führte näher aus: „Mit der Fortentwicklung unseres Aktionärskreises streben wir Fortbestand und natürlich Beständigkeit an! Für unsere Aussteller ist das



die Gewähr, dass die von ihnen so sehr geschätzte Messe weiterhin für Zufriedenheit sorgt.“ Die Organisation wurde Palexpo anvertraut, und wenn die Gründer sich auch von der tagtäglichen operativen Arbeit nach und nach zurückziehen, so sind sie völlig in die Strategie der Messe eingebunden und stehen den Ausstellern selbstverständlich nach wie vor zur Verfügung. Herr Saenger erklärte uns: „Es wird das erste Mal sein, dass ich die EPHJ-EPMT-SMT mit ein bisschen Abstand besuchen kann, und darauf freue ich mich schon.“

### Verbesserungspotential ist immer vorhanden

Die diesjährige Ausgabe wird in etwa der Größenordnung der Messe im Jahr 2013 entsprechen. Herr Colard führte näher aus: „Im Vorjahr begrüßten wir 755 Aussteller und über 18'000 Besucher. Diese Zahlen werden 2014 vermutlich leicht überschritten werden, aber wir streben kein Volumen um des Volumens willen an. Der aktuelle Erfolg der Messe beruht auf ihrer Qualität, und alle Aussteller legen großen Wert darauf, eine einzige Halle zu teilen.“ Die geplante Erhöhung der Standanzahl wird somit anhand von entsprechenden Innenausstattungen erfolgen, aber das Konzept bleibt unverändert. Herr Saenger fügte hinzu: „Es gibt immer ein Verbesserungspotential, und wir werden ihm weiterhin große Aufmerksamkeit schenken.“

### Eine Veranstaltung mit Wertschöpfung

Wenn die Besucher auch manchmal Schwierigkeiten haben, zwischen EPHJ (Uhrmacherbranche), EPMT (Mikrotechnik) und SMT (Medizintechnik) zu unterscheiden, so ist das letztendlich nicht weiter schlimm, da diese drei Sektoren eng zusammenarbeiten und die den Ausstellern und Besuchern gebotenen Synergien großen Anklang finden. „Am Anfang wurde uns von ein paar traditionellen Ausstellern der Uhrmacherbranche vorgeworfen, die Messe sämtlichen Mikrotechnikbereichen zugänglich zu machen, aber diese Zeiten sind vorbei, und heute stellen die Technologie- und Ideentransfers zwischen den einzelnen Bereichen eine der großen Stärken dieser Messe dar“, erklärte uns Herr Colard. Die Aussteller kommen somit nicht nur, um Geschäfte abzuschließen, aber auch um sich neue Ideen und Technologien „anzueignen“. Demgemäß organisiert die Messe Thementage und Konferenzen, die der Veranstaltung nicht nur zu mehr Sichtbarkeit verhelfen (und somit je nach Thema sehr gezielte Kunden anziehen), sondern auch den Teilnehmern an der Genfer Messe eine höhere Wertschöpfung einbringen. Die Veranstalter vergewissern den Ausstellern darüber hinaus eine bessere Einfügung in das Ausstellungskonzept, um den Erfolg zu gewährleisten. Herr Saenger führte näher aus: „Es kommt vor, dass wir Aussteller abweisen, weil ihre Produkte nicht in den Rahmen der Messe passen, denn in diesem Fall kämen weder sie noch die Besucher auf ihre Rechnung.“

### Die einzige Medtec-Messe in der Schweiz im Jahr 2014

Als wir die Veranstalter auf den SMT-Teil dessen noch verhältnismäßig kleine Dimension ansprachen, gaben sie sich kategorisch: „Die Anzahl der Aussteller dieses Teiles der Messe wurde trotz seines Aufschwungs in der Tat eingeschränkt, aber dies ist hauptsächlich darauf zurückzuführen, dass nur wenige dieser Unternehmen ausschließlich für den medizinischen Bereich arbeiten. Als Beweis möchten wir die Tatsache anführen, dass über 100 Aussteller der EPHJ und EPMT angeben, auch im Bereich der medizinischen Technologien zu arbeiten, und mehrere regelmäßig an medizinischen Fachmessen

in Europa teilnehmen. Da EPHJ-EPMT-SMT eine alle Mikrotechnikbereiche zusammenführende Messe ist, sind die Aussteller präsent, aber vielleicht weniger sichtbar was den medizinischen Aspekt anbelangt.“ Dem fügten sie hinzu: „2014 sind wir die einzige medizinischen Technologien gewidmete Fachmesse in der Schweiz, und wir arbeiten daran, alle in diesem Bereich tätigen Aussteller zur Geltung zu bringen.“ Es ist jedoch noch zu früh, um mehr darüber sagen zu können.



### Das ist erst der Anfang...

Die Veranstalter haben eine gute Lösung gefunden, um den Fortbestand einer seit zwölf Jahren dauernden „Success-Story“ zu gewährleisten, somit hat die Messe EPHJ-EPMT-SMT dafür gesorgt, ihren Platz auf dem Markt während der nächsten Jahre zu sichern. Herr Saenger meinte abschließend: „Heute teilen uns zahlreiche Aussteller mit, dass sie sich freuen, jedes Jahr an der EPHJ-EPMT-SMT teilzunehmen, weil die Arbeitsbedingungen dort ausgezeichnet sind und sie dort Geschäfte abschließen. Genau das wollten wir für die Zukunft garantieren.“

Vom 17. bis 20. Juni 2014 besteht wieder Gelegenheit, diesem geselligen Ambiente in Genf beizuwohnen.

## EPHJ-EPMT-SMT 2014, Geneva



## Success in continuity

At the end of last year, the founders of the EPHJ-EPMT-SMT trade show, André Colard and Olivier Saenger, announced the formation of an extended group of shareholders which perpetuates the event at Palexpo-Geneva. What are the consequences for exhibitors and visitors? The two founders answer openly.

A few key factors that make that today EPHJ-EPMT-SMT is a major player in microtechnology in Switzerland and Europe.

### The success in 12 years...

This may seem long, but with regard to the evolution of the industry, the development of the event has been relatively quick since 12 years separate the first edition and its 92 exhibitors from the 2013 edition and its 755 exhibitors. Mr. Saenger explains: “From the first issue we have privileged conviviality and interlinking of specialists from different fields of microtechnology. This is the unifying thread that has ensured our development and we will continue in this direction”. Mr. Colard adds: “We want our

# EPHJ-EPMT-SMT 2014



# EPHJ-EPMT-SMT 2014



exhibitors to be able to do business in a friendly atmosphere and environment. This is the goal which, even though it has been reached, must constantly be maintained”.

### To find the best way to ensure sustainability

If the EPHJ-EPMT-SMT exhibition has been continuously growing for 12 years, it is not only because it has found its place on the market and really meets a need, but it is also thanks to the will of its two founders and their team. Constantly on the lookout, they seek to improve their performance continuously. Mr. Saenger says: *“We wanted to ensure the sustainability of the event while retaining its strengths, including this friendly way of doing business our exhibitors reward so much”*. As responsible entrepreneurs, the founders searched for the best solution for the show and for exhibitors. Therefore they have opened their circle of shareholders, including Palexpo but remain the largest shareholders and are fully involved to ensure the success of the next editions.

### Nothing changed

Since the show moved to Geneva, professional employees from Palexpo have been very active in the daily business of EPHJ-EPMT-SMT. Mr. Colard says: *“With this evolution of our shareholding, we target sustainability but of course continuity. For our exhibitors it is a guarantee that the show they love will continue to satisfy them”*. The organization is entrusted to Palexpo and if the founders progressively leave the daily operational work, they are fully involved in the strategy of the show and remain of course available for exhibitors. Mr. Saenger says: *“This will be the first time I will be able to visit EPHJ-EPMT-SMT with a little hindsight, I am eager”*.

### Always a potential for improvement

The 2014 edition looks similar in size to the one of 2013. Mr. Colard says: *“We had 755 exhibitors and more than 18,000 visitors in 2013. These numbers should be a little higher in 2014, but we do not seek volume for volume. The current success of the show depends on its quality and all exhibitors emphasize the importance of being in a single hall, all together. The projected increase in the number of booths will be organised through various inside arrangements, but the concept will remain the same”*. Mr. Saenger adds: *“There are always rooms for improvement, and we will ensure those are followed”*.

### Added value event

If sometimes the distinctions between EPHJ (watchmaking), EPMT (microtechnology) and SMT (medical) are a little fuzzy in the minds of visitors, it is finally not very important; these three sectors work in close

collaboration and synergies available to exhibitors and visitors are widely acclaimed. *“At the beginning, some traditional watchmaking exhibitors blamed us to open the show to all microtechnologies, but this era is over and today the transfers of technologies and ideas between these areas is one of the strengths of the show”* says Mr. Colard. Exhibitors are therefore in Geneva not only to conduct business, but also fetch new ideas and new technologies. In this state of mind, the show organizes theme days and conferences that not only add visibility to the event (and therefore very targeted visitors on the basis of the themes), but add value to the trips of visitors to Geneva. To guarantee the success, the organizers also ensure that exhibitors fit well in the concept of the trade show. Mr. Saenger says: *“Sometimes we refuse exhibitors because their products are not in phase with the event and in this case, neither them nor visitors would be satisfied”*.

### The only Medtec trade show in Switzerland in 2014

Questioned about the SMT part and its still relatively modest size, the organizers are formal: *“Indeed, the number of exhibitors located on this part of the exhibition, though expanding, is still limited, but it is mainly because there are few companies working exclusively for the medical field. More than 100 exhibitors of the EPHJ-EPMT, announce to also work in medical technologies and many of them participate regularly to the medical exhibitions in Europe. As EPHJ-EPMT-SMT is the event covering every aspect of microtechnology, exhibitors are present, but perhaps less visible under the medical aspect”*. They add: *“In 2014 we are the only professional exhibition dedicated to medical technology in Switzerland and we are working to enhance the participation of all our exhibitors active in this area”*. It is however too early to know more about it.

### This is just the beginning...

The organizers have found a real solution for ensuring the continuity of a 12-year-old success story; so the EPHJ-EPMT-SMT exhibition is well placed to ensure its position on the market for years to come. Mr. Saenger concludes: *“Today many exhibitors tell us they are eager to return to EPHJ-EPMT-SMT each year because working conditions are excellent and they realise business. This is what we wanted to ensure for the future”*.

Next opportunity to experience this friendly atmosphere in Geneva? From June 17 to 20, 2014.

[www.ephj.ch](http://www.ephj.ch)