



Au service des microtechniques

Une nouvelle exposition dédiée aux microtechniques est en pleine phase de lancement et verra le jour à Stuttgart du 13 au 16 septembre. Organisée par le groupe Schall, cette manifestation bénéficie clairement de la grande expérience de cet organisateur. Pour comprendre les raisons de cette nouvelle exposition et découvrir ses spécificités, nous avons rencontré Mme et Mr Schall. Interview.

Lors de notre rencontre de l'année passée, nous avons parlé des « corners microtechniques » présents à plusieurs expositions (voir Eurotec 6/2009). Vous allez maintenant encore plus loin avec une nouvelle exposition spécialisée. Est-ce une extension de ces "corners" ou quelque chose de radicalement différent?

En fait, Microsys 2010 n'est pas un nouveau salon. Il s'agit d'un salon autonome que nous avons déjà organisé parallèlement à CONTROL à l'époque où il se tenait à Sinsheim. Lors du transfert sur Stuttgart, nous avons dû renoncer à organiser Microsys, car le programme du Messe Stuttgart incluait déjà le MINAT qui traitait du même thème. Maintenant que la société SMK s'est retirée de ce domaine, nous pouvons revenir sur ce sujet et redonner vie au salon Microsys.

Si vous faites une exposition spécialisée, est-ce dû au succès de ces "corners"?

Oui et non, comme nous venons de l'expliquer. Nous entrevoyons ici un marché phénoménal, mais qui doit encore se développer et pour lequel nous voulons jouer un rôle moteur et pionnier. Par ailleurs, nos souhaits passent après ceux des exposants et nous percevons ici un potentiel important et un regain d'intérêt après la crise. En conséquence, nous nous engageons très tôt, comme à notre habitude, alors que le marché est encore modeste. Cela a déjà été le cas pour CONTROL qui est devenu au fil des ans le plus grand salon mondial de son secteur et où nous avons contribué au développement d'un tout nouveau marché.

Vous aviez déjà effectué une exposition appelée Microsys dans le passé, puis elle avait été mise en sommeil. Vous la réactualisez maintenant, la période est-elle meilleure? Et est-ce le même concept d'exposition?

Comme indiqué précédemment, nous nous sommes heurtés à des contraintes particulières, mais qui n'ont absolument rien à voir avec le concept fondamentalement pertinent de Microsys, que nous voulons conserver autant que faire ce

peut. Il est certain que le moment est encore plus propice aujourd'hui, car les microtechniques, la technologie des microsystèmes et les nanotechnologies façonent de plus en plus souvent notre quotidien, aussi bien dans notre vie privée que professionnelle, même si nous n'en sommes pas tous conscients. Nous ciblons clairement le secteur mécanique/électromécanique et mécatronique, et nous souhaitons présenter ici les installations de production et les outils, les équipements périphériques indispensables, sans oublier les services, par exemple en matière de fabrication de composants et de sous-ensembles microtechniques.

Quelles sont les tendances que vous voyez dans la microtechnique? Comment ce nouveau salon y répond-il?

L'eau a coulé sous les ponts depuis la première édition de Microsys en 2004, et des thèmes comme le génie médical, la technologie solaire, le photovoltaïque ou encore la micro-injection jouent désormais un rôle crucial qui ne cesse de s'accroître. En outre, les efforts fournis pour améliorer l'efficacité des ressources et réaliser des économies d'énergie dans le cadre de la construction légère et de la miniaturisation ainsi que dans l'intégration de nouvelles fonctions constituent de tout nouveaux défis en matière de fabrication. C'est pour cette raison que nous souhaitons consacrer plus d'espace que jamais à la fabrication de composants microtechniques et de sous-ensembles de microsystèmes. La réduction maximale de la consommation d'énergie, par exemple dans les mouvements, les opérations de production et les process, n'est possible qu'avec des systèmes de transmission microtechniques, ce qui, en soi, représente déjà un domaine d'activité très vaste.

Lorsque nous discutons avec des responsables d'entreprises, ils ont tendance à se plaindre du nombre d'expositions et se doivent de choisir leurs participations avec soin. Vous réalisez une nouvelle manifestation. Pourquoi, en tant qu'entrepreneur, vais-je choisir de venir exposer à Microsys?

Nous ne nous trouvons pas actuellement en situation de concurrence mais nous voyons plutôt ici des marchés de niche qui n'ont pas encore été exploités, où nous pouvons établir une toute nouvelle manifestation consacrée exclusivement à cette thématique. Alors que d'autres salons industriels qualifiés de polytechniques ou les salons de la métallurgie n'abordent le thème des microtechniques et des microsystèmes que marginalement (avec des motivations souvent discutables, comme le souhait de se mettre au goût du jour ou de faire « tendance »), nous entrons vraiment dans le vif du sujet.

Nous faisons d'un sujet de niche - tel que ce thème a toujours été traité jusqu'ici - un thème à part entière et créons ainsi un nouveau marché. Pour ce faire, nous devons non seulement nous montrer créatifs et énergiques, mais également compétents et patients et surtout faire preuve de flair. Notre mission est de réunir les fournisseurs potentiels (fabricants et distributeurs) et les utilisateurs potentiels (visiteurs professionnels), car cela ne se fait pas tout seul et c'est ainsi que de nombreuses innovations techniques passent à côté du succès, faute de mesures de marketing appropriées. Ceux qui souhaitent intégrer un nouveau marché prometteur et en devenir les acteurs à moyen et long terme sont invités à nous rejoindre et à le développer avec nous. D'autant plus que cela leur permettra le cas échéant de faire l'impasse sur d'autres salons, vu la précision des cibles de visiteurs que nous visons.

La micro et nano technique peuvent-elles réellement cohabiter sur un salon, ne sont-ce pas des domaines très différents? (Microtechnique dans l'huile et nano dans la salle blanche.)

Les frontières entre la miniaturisation, les microtechniques, la technologie des microsystèmes et les nanotechnologies sont aussi mouvantes que les différents domaines d'utilisation et d'application possibles. Je crois plutôt que l'un ne peut plus fonctionner sans l'autre, car ces domaines n'ont jamais été aussi interdépendants. Prenons l'exemple d'un nouveau matériau, qui se substitue aux matériaux classiques, permet la fabrication de composants de transmission microtechniques minuscules et qui, si on lui applique un nano-revêtement, ne nécessite pas d'entretien et résiste à l'usure : dans ce cas de figure, tous les domaines des microtechniques et des nanotechnologies sont impliqués pour résoudre le problème ou pour mettre en œuvre une alternative innovante. C'est la raison pour laquelle il est impératif de regrouper ces aspects sur un salon professionnel comme Microsys, qui rassemble l'ensemble de la chaîne de fabrication.

A ce jour, quel est le profil des exposants? Et quels sont les visiteurs attendus?

Sur ce point, nous sommes à nouveau clairement confortés dans notre approche de chaîne de fabrication. En effet, parmi les exposants qui se sont déjà inscrits, figurent des fabricants de systèmes d'usinage haute précision et d'outils dédiés, d'équipements de métrologie pour assurer un contrôle qualité sans faille, de systèmes de montage de sous-ensembles et d'assemblage final, mais également des fournisseurs de matériaux spéciaux, d'équipements de jointage, sans oublier les prestataires de services de production. Si nous

atteignons environ 80 exposants à l'occasion de cette première (nouvelle) édition, nous serons ravis et pourrons nous appuyer sur ce succès pour aller de l'avant. Par ailleurs, le salon Microsys se tient en parallèle et en association directe avec les salons professionnels MOTEK et BONDexpo, ce qui, selon nous, devrait permettre de dégager de véritables effets de synergie pour les visiteurs professionnels ainsi que pour les exposants. Le profil des visiteurs est exactement le même : par exemple, les utilisateurs des techniques d'assemblage et de manipulation ou encore de collage d'aujourd'hui sont les producteurs de microsystèmes de demain, pour lesquels ils auront, à leur tour, besoin des solutions issues des microtechniques, de la technologie des microsystèmes et des nanotechnologies.

Pourquoi visiter Microsys?

Outre le fait d'élargir leurs horizons, les professionnels se verront suggérer des solutions détaillées et complètes, avec un parfait équilibre entre les informations théoriques et pratiques. En arpentant les univers de Microsys, de MOTEK et de BONDexpo, ils collecteront non seulement de nouvelles idées de solutions, mais se verront également soumettre des propositions de solutions concrètes par des fournisseurs compétents. Un package compact qui leur permettra un gain de temps comme aucun autre salon, c'est pourquoi nous sommes fermement convaincus du succès de Microsys en tant que manifestation complémentaire de MOTEK et BONDexpo.

Géographiquement, Stuttgart est bien centrée en Europe. Quelles sont vos ambitions en termes de développement, Microsys a-t-elle une vocation Européenne ou plutôt allemande?

Prenons encore une fois l'exemple de CONTROL que nous sommes parvenus à développer en collaboration avec les exposants et les professionnels partenaires au rang de leader mondial avec plus de 800 exposants alors qu'il en comptait moins d'une centaine à ses débuts. À moyen et long terme, nous prévoyons un développement similaire, voire plus fulgurant encore pour le salon Microsys, d'autant plus que nous nous trouvons au cœur de l'Europe pour ce qui est des techniques de production et de précision, tant en ce qui concerne les utilisateurs que les fournisseurs. En toute modestie, nous pensons que la thématique des microsystèmes, etc. représente dès le départ un défi qui ne se limite pas à l'espace germanophone, mais qui concerne l'Europe, si ce n'est le monde entier. Le but étant de développer un très vaste marché dans lequel les pays germanophones devraient occuper une position de leader.

Il existe déjà plusieurs salons dédiés à la microtechnique en Europe, ils sont conçus pour présenter des solutions d'usage et

de sous-traitance dans la microtechnique, comment Microsys se positionne-t-il en comparaison de ces derniers?

Bien entendu, nous connaissons ces salons, mais nous considérons leur positionnement comme clairement différent. À y regarder de plus près, à quelques exceptions près, il s'agit justement des salons industriels polytechniques mentionnés préalablement, qui ne ciblent pas la technologie des microsystèmes, mais qui abordent plus ou moins sérieusement une tendance du moment, en tant que plateforme de fournisseurs. Mais ce n'est pas suffisant, car les fournisseurs et prestataires dépendent justement des équipements de production, d'assemblage et d'exploitation adéquats, c'est pourquoi nous nous efforçons de présenter toutes les composantes et tous les systèmes de l'ensemble de la chaîne de fabrication et non ce que l'on peut éventuellement produire avec.

Im Dienste der Mikrotechnik

Eine neue der Mikrotechnik gewidmete Messe steckt mitten in der Vorbereitung und soll vom 13. bis 16. September in Stuttgart aus der Taufe gehoben werden. Die Messe wird von der Schall-Unternehmensgruppe organisiert und profitiert ganz eindeutig von der großen Erfahrung dieses Veranstalters. Um die Gründe für die Einführung dieser neuen Messe zu verstehen und ihre Besonderheiten zu entdecken, haben wir Herrn und Frau Schall getroffen. Interview.

Bei unserer Begegnung im vergangenen Jahr haben wir über die "Mikrotechnik-Corners" gesprochen, die es bereits auf verschiedenen Messen gab (siehe Eurotec 6/2009). Jetzt gehen Sie noch weiter, mit einer eigenen Fachmesse. Handelt es sich dabei um eine ausgedehnte Form dieser „Corners“ oder um etwas völlig anderes?

Eigentlich ist die Microsys des Jahres 2010 die Wiederaufnahme der eigenständigen Fachmesse Microsys, die wir damals schon in der Messe Sinsheim im Umfeld der CONTROL veranstaltet haben. Mit dem Umzug nach Stuttgart mussten wir die Microsys dann aufgeben, weil Stuttgart mit der MiNAT eine ähnliche Veranstaltung im Programm hatte. Nachdem sich die SMK aus diesem Bereich zurückzog, können wir jetzt wieder einsteigen und erfüllen die Microsys erneut mit Leben.

Ist Ihr Wunsch nach einer eigenen Fachmesse auf den Erfolg dieser "Corners" zurückzuführen?

Ja und nein, wie schon oben angedeutet, denn wir sehen hier einen riesigen Markt,

der sich aber erst noch entwickeln muss und wo wir eine treibende und führende Rolle spielen wollen. Im Übrigen sind unsere Wünsche nachrangig vor den Wünschen der Aussteller und hier sehen wir doch ein großes Potenzial und ein nach der Krise wiedererstarktes Interesse. Folgerichtig engagieren wir uns wie so oft frühzeitig und bevor der Markt schon ein großer Markt ist, siehe die CONTROL, die sich auch über die Jahre zur Welt-Leitmesse entwickelte und mit der wir einen ganz neuen Markt mitgenerierten.

In der Vergangenheit hatten Sie bereits eine Messe namens Microsys durchgeführt, die dann aber vorübergehend eingestellt wurde. Jetzt nehmen Sie sie wieder auf, sind die Zeiten heute besser? Handelt es sich um das gleiche Messekonzept?

Wie schon erwähnt, gab es da bestimmte Sachzwänge, die aber mit dem grundsätzlich richtigen Konzept der Microsys, an dem wir auch weitestgehend festhalten wollen, gar nichts zu tun hatten. Sicher sind die Zeiten dafür heute sogar noch besser, weil die Mikrotechnik, Mikrosystemtechnik und Nanotechnik mehr und mehr unser technisches Berufs- und Alltagsleben bestimmen, was uns allen aber so gar nicht bewusst ist. Unser Fokus liegt ganz klar auf der mechanisch-/elektromechanisch bzw. mechatronischen Linie, und hier wollen wir die fertigungstechnischen Einrichtungen und Tools, die unerlässlichen peripheren Betriebsmittel und Apparate und schließlich auch die Dienstleistungen, beispielsweise in Gestalt Herstellung mikrotechnischer Bauteile und Baugruppen, präsentieren.

Welche Tendenzen können Sie im Bereich der Mikrotechnik feststellen? Wie geht die neue Messe auf diese ein?

Da hat sich das Rad seit der ersten Microsys im Jahr 2004 schon ein ganzes Stück weitergedreht, denn solche Themen wie Medizintechnik, Solartechnik, Photovoltaik oder auch Mikrospritzgießen usw. spielen erst jetzt und immer noch zunehmend eine herausragende Rolle. Darüber hinaus sorgen die Bestrebungen nach Ressourceneffizienz und Energieeinsparungen hinsichtlich Leichtbau und Miniaturisierung sowie Funktionsintegration fertigungstechnisch für ganz neue Herausforderungen, weshalb wir der Herstellung von mikrotechnischen Bauteilen und mikrosystemtechnischen Baugruppen sowie Geräten mehr Raum denn je geben. Die Umsetzung von möglichst wenig Energie in Bewegungen, Funktionsabläufe und Prozesse z. B. ist nur mittels mikrotechnischer Antriebssysteme möglich, was für sich genommen ja schon ein riesiges Aufgabengebiet darstellt.

Die Verantwortlichen der Firmen neigen im Gespräch dazu, sich über die Anzahl der bestehenden

Messen zu beklagen sowie über die daraus entstehende Verpflichtung, ihre Teilnahme sorgfältig auszuwählen. Sie organisieren eine neue Veranstaltung. Warum sollte ich mich als Unternehmer für einen Stand auf der Microsys entscheiden?

Aktuell sehen wir keine Konkurrenzsituation, sondern eher Nischen und damit Freiräume, eine ganz neue Fachveranstaltung zu diesem Themenkomplex etablieren zu können. Während sich andere so genannte polytechnische Industriemessen oder auch die Metaller-Fachmessen nur am Rande mit der Mikrotechnik/Mikrosystemtechnik befassen, wobei hier oftmals fragwürdige Motive wie Bedienen des Zeitgeistes oder Reiten auf der Trendwelle vorherrschen, gehen wir den nachdrücklicheren Weg.

Wir entwickeln aus einem bisherigen Nischenthema ein Generalthema und schaffen damit einen neuen Markt. Dazu braucht es neben Kreativität und Energie zunächst einmal Kompetenz und Ausdauer und als allererstes die richtige Nase. Es liegt an uns, die potenziellen Anbieter (Hersteller und Handelsunternehmen) mit den potenziellen Anwendern (Fachbesucher) zusammenzubringen, denn von alleine geht das nicht und es bleibt so mancher technischen Innovation der Erfolg versagt, weil das Marketing nicht stimmig ist. Wer also in einen neuen und vielversprechenden Markt einsteigen und dort mittel- bis langfristig mitmischen will, der sollte sich uns anschließen und mit uns gemeinsam den Markt entwickeln. Nicht zuletzt kann man sich dadurch eventuell die eine oder andere Messeteilnahme sparen, ausgehend von der Treffsicherheit in Bezug auf die Zielgruppen.

Können Mikro- und Nanotechnik wirklich auf ein- und derselben Messe präsent sein? Handelt es sich nicht um sehr unterschiedliche Bereiche?

Miniaturisierung, Mikrotechnik, Mikrosystemtechnik, Nanotechnik, da sind die Grenzen so fließend wie die einzelnen möglichen Einsatz- oder Anwendungsgebiete. Ich glaube eher, dass das eine ohne das andere gar nicht mehr funktioniert, weil alle Bereiche stärker denn je vernetzt sind. Ein neuer Werkstoff, der herkömmliche Materialien substituiert, die Herstellung kleinster mikrotechnischer Antriebsteile erlaubt und mittels einer Nano-Beschichtung auf Wartungsfreiheit und Verschleissarmut getrimmt wird, da sind zur Problemlösung oder zur alternativen Innovation alle Mikro-/Nanotechnik-Bereiche involviert,



weshalb sich das an einer Fachmesse wie der Microsys sogar zwingend wiederfinden muss, nämlich im Sinne der Prozessketten-Praxis.

Welches Profil haben die bereits angemeldeten Aussteller? Und welche Besucher erwarten Sie?

Hier sehen wir uns mit dem Prozessketten-Konzept erneut klar bestätigt, denn aktuell haben sich Hersteller von Hochpräzisions-Bearbeitungssystemen von Werkzeugen dafür, von Messtechnik für die lückenlose Qualitätssicherung, von Montagesystemen für die weitere Baugruppen- und Endmontage, aber auch von Spezialwerkstoffen, von Füge- und Verbindungstechnologien und schließlich Anbieter von Herstellungs-Dienstleistungen angemeldet. Wenn wir im ersten (neuen) Anlauf um die 80 Aussteller zählen können, sind wir sehr zufrieden und können darauf aufbauen. Außerdem findet die Microsys ja im Umfeld und in direkter Anbindung an die Fachmessen MOTEK und BONDexpo statt, weshalb wir echte Synergieeffekte für die Fachbesucher wie für die Aussteller sehen. Die Fachbesucher-Struktur ist absolut ein und dieselbe, denn zum Beispiel sind die Anwender der Montage- und Handhabungstechnik sowie der Klebtechnik von heute die Hersteller der Mikrosysteme von morgen, wozu sie eben Mikro-, Mikrosystem- und Nanotechnik-Lösungen brauchen.

Was kann man sich von einem Besuch auf der Microsys versprechen?

Neben dem Blick über den Tellerrand hinaus werden Fachleute Anregungen für Detail- und Komplett-Lösungen bekommen und dazu gibt es den idealen Mix aus Information und Kommunikation in Theorie und Praxis. Wer zwischen den Welten Microsys, MOTEK und BONDexpo zu wandeln versteht, wird am Ende nicht nur neue Eindrücke für Lösungsmöglichkeiten gesammelt haben, sondern der kann sich auf konkrete Lösungsvorschläge von kompetenten Lieferpartnern einrichten. Das alles im Kompaktformat und zeitoptimiert wie kaum anderswo, weshalb wir vom Erfolg der Microsys als echter Komplementär-Veranstaltung zur MOTEK und BONDexpo fest überzeugt sind.

Stuttgart hat eine geographische Lage mitten im Zentrum Europas. Welche Ambitionen haben Sie im Hinblick auf die Entwicklung der Messe, soll die Microsys eine europaweite oder rein deutsche Ausrichtung haben?

Dazu wieder das Beispiel CONTROL, die wir zusammen mit den Ausstellern und fachlichen Begleitern aus kleinsten Anfängen mit unter 100 Ausstellern zur Welt-Leitmesse mit über 800 Ausstellern entwickeln konnten. Mittel- bis langfristig sehen wir für die Microsys eine

ähnliche und sogar eine rasantere Entwicklung voraus, zumal wir uns hier im produktions- und präzisionstechnischen Herzen Europas befinden, was die Anwender wie die Anbieter anbelangt. Wir bleiben bescheiden, sind aber der Ansicht, dass sich der Themenkomplex Mikrosystemtechnik etc. von Anfang an nicht als eine auf den deutschsprachigen Raum begrenzte Herausforderung darstellt, sondern als europä- wenn nicht weltweite. Dies vor allem vor dem Hintergrund, einen riesigen Markt entwickeln zu können, wobei wir hier mit den Ländern des deutschsprachigen Raums eine führende Position einnehmen dürften.

Es gibt in Europa bereits mehrere der Mikrotechnik gewidmete Messen, die Lösungen zur Fertigung und Zulieferung in der Mikrotechnik vorstellen. Wie positioniert sich die Microsys im Vergleich mit diesen anderen Messen?

Natürlich sind uns diese Veranstaltungen sprich Messen bekannt, die wir aber größtenteils deutlich anders positioniert sehen. Genau genommen handelt es sich dabei bis auf einige wenige eben um die eingangs angeführten polytechnischen Industriemessen, die keinen mikrosystemtechnischen Kern haben, sondern sich als Zuliefer-Plattform eher aus einem aktuellen Trend heraus mehr oder weniger ernsthaft damit befassen. Doch damit ist es nicht getan, denn gerade die Zulieferer und Dienstleister sind auf adäquates Produktions-, Montage- und Betriebsequipment angewiesen, weshalb wir alle Komponenten und Systeme für die ganze Prozesskette darstellen wollen und nicht das, was man damit möglicherweise herstellen kann.



In the service of microtechnology

A new trade fair dedicated to microtechnology is currently in preparation and will take place in Stuttgart from the 13th to 16th September this year. The trade fair is being organised by the Schall group and undoubtedly benefits from the wide experience of this trade fair organiser. In order to understand the reasons behind the launch of this new trade fair and to find out all about its specific features, we met Mr and Mrs Schall. Interview.

When we met last year we talked about the "Microtechnology Corners", which had been present at various trade fairs (see Eurotec 6/2009). Now you are taking things further with a specialised trade fair on this subject. Is this just an extended form of these "corners" or something completely different?

Actually the 2010 version of Microsys is a resumption of the independent specialised

trade fair Microsys, which we previously organised at the Sinsheim trade fair in the context of CONTROL. When that fair moved to Stuttgart we had to give up Microsys, as Stuttgart had a similar event on their programme in the form of MINAT. Now that SMK has withdrawn from this area, we can fill the gap and bring Microsys back to life.

Can this return to your own specialised trade fair be ascribed to the success of these "Corners"?

Yes and no, as we already said before, as this is an enormous market, which must first develop and where we want to play a driving and leading role. Besides, our wishes are of secondary importance to the wishes of the exhibitors and they are showing a high potential and a renewal of interest following the recession. Consequently, we are getting involved early on, as is often the case, and before the market gets too big. Look at CONTROL, which has also developed over the years into a worldwide leading trade fair and with which we have participated in the creation of a whole new market.

In the past you have already organised a trade fair called Microsys, which was then temporarily abandoned. Now you are taking this trade fair up again – is this a more appropriate time? Is it the same trade fair concept?

As we mentioned already, at that time there were specific constraints, which had nothing to do with the basically well-founded concept of Microsys, which we also want to hold on to as far as possible. Of course, the times are even better for this now, as microtechnology, microsystems technology and nanotechnology are a more and more dominant feature of our technical working and everyday lives, even if we are not all aware of this fact. Our focus lies quite clearly in the mechanical/electrical and/or mechatronic track, and our objective is to present the technical equipment and tools, the indispensable peripheral production facilities and appliances and finally also the necessary services, for example in the form of the production of micro-technical components and sub-assemblies.

What trends have you observed in the field of microtechnology? How does the new trade fair react to these trends?

Things have changed a lot since the very first Microsys trade fair in 2004, and sectors such as medical technology, solar technology, photo-voltaic technology or even micro injection-moulding are only just now starting to play a prominent role, and this role is constantly growing. What is more, the efforts carried out to achieve more resource efficiency and energy savings regarding lightweight design and miniaturisation generate new challenges in terms of production technology, which is why we are leaving so much space to

the production of micro-technical components and micro-system technical components or devices. The use of the least possible energy in movement, functional routines and processes, for example, is only possible via micro-technical drive systems, which represent in themselves an enormous task area.

When we talk to company managers, they tend to complain about the number of existing trade fairs and about the resulting obligation of carefully selecting those for their participation. You are organising a new event. As a company manager, why should I opt for a stand at Microsys?

For the time being we don't have a competitive situation, but rather niches and thus room to establish a new specialised event around this group of themes. While other so-called polytechnic industrial trade fairs or the metallurgical trade fairs only deal with microtechnology or microsystems technology on the fringes, where often questionable motives such as serving the spirit of the times or surfing the trend predominate, we have taken a more categorical track. We have developed a general theme from a previous "niche" theme and are building a new market. This requires not only creativity and energy but also skill and endurance and most of all a good "nose". It's up to us to bring together the potential suppliers (manufacturers and distributors) and the potential users (professional visitors), as this doesn't just happen on its own and sometimes technical innovation doesn't meet with success because the marketing isn't right. Any company that wants to enter into a new and promising market and get involved in the medium and long term should join us and develop the market together with us. This is also a way of saving on another trade fair participation, given the precision of this fair in terms of target groups.

Can microtechnology and nanotechnology really share the same trade fair? Are these not very different sectors?

In the fields of miniaturisation, microtechnology, microsystems technology and nanotechnology the borders are as fluctuating as the individual potential fields of use or application. I tend to think that these fields are all inter-dependent and that they are stronger when they form a network. Take, for example, a new material, which replaces conventional materials, allows the production of very small micro-technical drive parts and reduces maintenance and wear and tear due to a nano-coating. All fields of micro/nanotechnology must be involved in order to solve this problem so it is essential for all these fields to be present at a trade fair like Microsys, in terms of process chain practice.

What is the profile of the exhibitors who have registered so far?

And what type of visitors are you expecting?

In this context our process chain concept has once again clearly been borne out, as so far the exhibitors registered for the fair are manufacturers of high-precision machining systems, of appropriate tools, of measurement technology for complete quality systems, of assembly systems for further sub-assemblies and final assembly, but also of special materials, of joining and bonding technologies, and finally suppliers of manufacturing services. If we have 80 exhibitors for the first (new) event we will be extremely satisfied and can build on this. Moreover, Microsys takes place in the context of the specialised trade fairs MOTEK and BONDexpo and is directly linked to these fairs, which is why we see a real synergy effect both for professional visitors and exhibitors. The professional visitor profile is exactly the same, as, for example, today's users of assembly, handling and bonding technology are tomorrow's microsystems manufacturers, and for this they need microtechnology, microsystems and nanotechnology solutions.

Why visit Microsys?

Apart from a general view of the industry, professional visitors will get ideas for detailed and complete solutions and for this the fair provides an ideal mixture of information and communication in theory and practice. A visitor who takes a stroll through the worlds of Microsys, MOTEK and BONDexpo will have at the end of his visit collected not only new ideas for possible solutions, but will also be able to prepare themselves for concrete solution suggestions from suppliers. All this in a compact format and optimised for time like nowhere else, which is why we are firmly convinced of the success of Microsys as a real complementary event to MOTEK and BONDexpo.

Stuttgart is geographically located in the centre of Europe. What are your ambitions regarding the development of the trade fair – could Microsys have a European dimension or is it a purely German event?

There is the example of CONTROL once again, which we developed together with exhibitors and professional partners from very small beginnings with less than 100 exhibitors to today's worldwide leading trade fair with over 800 exhibitors. In the medium and long term we foresee a similar and even more rapid development for Microsys,



particularly as we are located here in the production and precision technology heart of Europe, both in terms of users and suppliers. We remain humble, but it is our opinion that right from the word go the group of themes around microsystems technology doesn't just represent a challenge limited to the German-speaking world, but a Europe-wide if not worldwide challenge. Above all, the idea in the back of our minds is to develop an enormous market where the German-speaking countries must occupy a leading position.

There are already several trade fairs dedicated to microtechnology in Europe presenting solutions for manufacturing and supply in the field of microtechnology. How is Microsys positioned compared to these other trade fairs?

Of course we know of these events and trade fairs, but we consider them to

have generally speaking a different positioning. Strictly speaking these fairs, except for just a few, are the polytechnic industrial trade fairs mentioned at the beginning of our conversation, which don't have microsystems technology at their core, but deal with microsystems technology as a supplier-platform more due to a current trend than anything else and take the subject more or less seriously. This is not enough, as suppliers and service providers are dependent on suitable production, assembly and operation equipment, which is why we want to present all the components and systems for the whole production chain and not only the equipment which could potentially be used to produce.

P.E. SCHALL GmbH & Co. KG
Gustav-Werner-Straße 6
72636 Frickenhausen
www.schall-messen.de
Tel +49 (0)7025 / 92 06-673