

Motek / Bondexpo 2014, Stuttgart



Le succès est toujours au rendez-vous

Encore plus d'exposants, une internationalité accrue, une participation record des fabricants d'équipements et au final une augmentation des visiteurs en provenance d'Allemagne mais surtout de l'étranger, tels ont été les ingrédients impressionnantes de Motek 2013 (Salon International de la production et de l'assemblage automatisés) et de Bondexpo 2013 (Salon International des technologies de collage).

Notre correspondant Karl Würzberger a rendu visite aux organisateurs Paul et Bettina Schall pour leur demander comment ils entendent assurer l'avenir de cette success story (Parc des Expositions de Stuttgart du 6 au 9 octobre 2014).



Continuerez-vous à revendiquer à l'avenir la position de salon leader mondial pour vos deux manifestations Motek et Bondexpo ?
 Oui, car en dépit d'un changement du contexte concurrentiel en 2014, la success story de ces deux salons organisés conjointement qui présentent l'ensemble de la chaîne du processus et sont considérés mondialement comme le baromètre de la profession, se poursuit sans relâche. Le commissaire général de Motek, Rainer Bachert, fait d'ailleurs état d'un taux d'inscription étonnamment élevé puisque le salon enregistre déjà plus de 750 exposants qui occuperont plus de 90% de la surface disponible. Il en va de même pour Bondexpo qui accueillera la majeure partie des leaders du marché et dont plus de 80% des anciens exposants ont renouvelé leur participation.

Quelles sont les clés de telles perspectives de réussite ?

Les professionnels de l'automatisation de la production et de l'assemblage sont plus occupés que jamais ; d'autant plus que les pays émergents et les pays à faibles coûts de main d'œuvre doivent faire face aujourd'hui à des revendications d'augmentation de salaires et à une demande en faveur d'une qualité plus élevée et reproductible. Par voie de conséquence, on assiste à une utilisation considérablement accrue des robots et des systèmes automatisés de flux des matériaux, au plus proche de la production. Un phénomène que le salon leader Motek est le seul à illustrer à l'échelle mondiale. L'IFR (International Federation of Robotics) évoque d'ailleurs une "croissance considérable" du segment des robots logistiques, qui font partie des produits phares de la nomenclature de Motek.

Ce succès s'explique-t-il aussi pour des raisons spécifiques au salon ?

Oui, car il existe une multitude de synergies entre les thématiques de Motek d'une part comme l'assemblage, la manipulation, les robots, les systèmes d'alimentation et de flux des matériaux, les transmissions, la commande et le contrôle et celles de Bondexpo d'autre part comme les adhésifs et les matériaux d'étanchéité, les équipements de dépose, l'automatisation des processus, les équipements périphériques et l'assurance qualité. Et l'intérêt de ces synergies est immédiat pour l'utilisateur.

En quoi la visite du salon est-elle profitable ?

Pour parvenir d'une manière générale à augmenter la rentabilité, à obtenir un niveau de qualité élevé et reproductible, une flexibilité de livraison maximale et à maintenir les coûts bas, il est impératif d'innover davantage encore que dans les autres secteurs d'activité. Cela se reflète dans l'éventail des produits et prestations exposés sur le salon leader Motek et sur le salon complémentaire Bondexpo dédié aux techniques d'assemblage par collage. En cela ces deux salons contribuent au maintien de la compétitivité des utilisateurs.

Ces utilisateurs d'équipements d'automatisation produisent-ils dans différents pays du monde et d'où viennent-ils ?

A l'heure de la mondialisation, ces utilisateurs produisent effectivement dans de nombreux pays, ce qui entraîne un glissement géographique des marchés des fabricants et fournisseurs de systèmes et de solutions de détail pour l'automatisation de la production et de l'assemblage. A l'heure actuelle, la Chine "aspire" littéralement une grande partie de la robotique et des techniques de manipulation ainsi que des équipements périphériques. Par conséquent, les autres pays producteurs doivent immédiatement lui emboîter le pas pour ne pas perdre du terrain en matière de productivité et de rentabilité. Cela explique la proportion toujours plus élevée de visiteurs décisionnaires originaires de l'étranger, y compris de pays lointains. L'an dernier, nous avons enregistré près de 100 nations différentes de provenance des visiteurs à Motek/Bondexpo, et ce taux devrait encore s'accroître en 2014.

Les visiteurs reçoivent-ils un guide pour leur permettre de visiter efficacement un salon de cette taille ?

Oui, les visiteurs – qu'ils soient allemands ou étrangers – bénéficieront de la nouvelle édition de notre guide spécial des "équipements d'assemblage", paru pour la première fois l'an dernier. Il sera complété en 2014 par le guide spécial des "technologies et procédés d'assemblage". Ces guides apportent une réelle valeur ajoutée aux visiteurs du monde entier pour leur prise de décision et la réalisation de leurs investissements.

Y aura-t-il d'autres nouveautés sur l'édition 2014 ?

Nous organisons pour la première fois cette année en partenariat avec la revue spécialisée "handling" le trophée "handling award zur Motek", qui récompensera deux entreprises dans deux catégories distinctes : 1 le développement innovant d'un produit ou d'une solution système et 2 l'application innovante de technologies existantes. Dans le cadre des festivités qui se tiendront l'après-midi du deuxième jour du salon (07.10.2014), un prix d'honneur sera également ►

remis à une personnalité de la profession pour l'œuvre qu'elle a accomplie durant toute sa vie. Le trophée „handling award zur Motek“ inclura donc trois récompenses au total.

Pouvez-vous nous citer en conclusion une caractéristique propre à Motek ?

Le „chef de meute“ Motek se distingue très nettement des manifestations plutôt axées sur le côté évenementiel. La priorité de Motek est d'assurer le succès des visiteurs venus du monde entier pour trouver des solutions complètes ou de détail immédiatement exploitables, dans le but d'augmenter leur productivité tout en réduisant le montant de leurs investissements et de leurs coûts d'exploitation.

Madame et Monsieur Schall, nous vous remercions pour cet entretien intéressant.

Karl Würzberger

Wachstum“ im Segment der Logistik-Roboter, die im Angebotsportfolio der Motek eine tragende Rolle einnehmen.

Gibt es auch messespezifische Erfolgsgründe ?

Ja, denn mit den ThemenSchwerpunkten der Motek wie Montagetechnik, Handhabungstechnik, Robotersysteme, Zuführ- und Materialflusslösungen, Antrieben – Steuern – Prüfen und der Bondexpo wie Kleb- und Dichtstoffe, Applikationseinrichtungen, Prozessautomatisierung, Peripheriezubehör und Qualitätssicherung verbinden sich Synergie-Effekte zuhauf, die den Praktikern sofortigen Nutzen versprechen.



Motek / Bondexpo 2014, Stuttgart

Auf Erfolgskurs

Mehr Aussteller, höhere Internationalität, eine unerreichte Präsenz bei den Anlagenbauern, und am Ende Zuwachs bei den Besuchern aus Deutschland sowie besonders auch aus dem Ausland waren die eindrucksvollen Eckpfeiler der Bilanz der Motek 2013 (Internationale Fachmesse für Produktions- und Montageautomatisierung) und der Bondexpo 2013 (Internationale Fachmesse für Klebtechnologien).

Unser Korrespondent Karl Würzberger besuchte die Messemacher Paul und Bettina Schall, um im Interview zu erfahren, wie diese Erfolgsstory weitergehen kann (Messe Stuttgart – 6.-9. Oktober 2014).

Erheben Sie auch in Zukunft für Ihre beiden Veranstaltungen Motek und Bondexpo den Anspruch Welt-Leitmesse zu sein ?

Ja, denn trotz einer im Jahr 2014 veränderten Wettbewerbssituation setzt sich die Erfolgsstory des global beachteten und weithin als Benchmark anerkannten Fachmessen- und Prozessketten-Duos Motek und Bondexpo ungebremst fort. So berichtet der Projektleiter Rainer Bachert für die Motek schon jetzt über einen ungewöhnlich hohen Buchungsstand von deutlich über 750 Ausstellern, die über 90% der verfügbaren Ausstellungsflächen beanspruchen. Ähnlich verhält es sich bei der Bondexpo, zu der über 80% der Altausteller und auch das Gros der Marktführer ihre Teilnahme besiegt haben.

Wo liegen die Schlüssel zu solchen Erfolgssäusichten ?

Es gibt für die Produktions- und Montage-Automatisierer mehr denn je zu tun; zumal sich nun auch die Schwellen- und Billiglohnländer mit wachsenden Forderungen nach mehr Lohn zum einen und höhere sowie reproduzierbarer Qualität zum anderen auseinander setzen müssen. Dies führt weltweit zu einem erheblich stärkeren Einsatz von Robotern sowie Handhabungs- und produktionsnahen Materialflussystemen, wie sie allein die Leitmessen Motek in Gestalt des aktuellen Weltangebots präsentiert. So spricht die IFR (International Federation of Robotics) u. a. von einem „beachtlichen

Was trägt zum Erfolg des Messe-Besuches bei ?

Um den Herausforderungen der Produzenten und deren Zulieferer nach mehr Effizienz, reproduzierbar hoher Qualität, maximaler Lieferflexibilität und niedrigen Kosten durchgängig gerecht zu werden, ist ein im Vergleich zu anderen Branchen höherer Innovationsgrad erforderlich. Diesen spiegelt das Produkt- und Leistungsangebot der Leitmesse Motek, zusammen mit ihrem kleb-, füge- und verbindungstechnischen Satellit Bondexpo wider, und unterstützt damit die Wettbewerbsfähigkeit der Anwender.

Fertigen diese Automatisierungs-Anwender weltweit in verschiedenen Ländern und woher kommen sie ?

Diese Anwender fertigen in Zeiten der globalisierten Produktion in vielen Ländern, wodurch sich auch die Märkte der Hersteller und Anbieter von Detail- und Systemlösungen für die Produktions- und Montageautomatisierung verschieben. Aktuell „saugt“ China einen großen Teil an Robotik und Handhabungstechnik samt Peripherie förmlich auf. Dies hat zur Folge, dass andere Produktionsländer sofort nachziehen müssen, um bezüglich Produktivität und Wirtschaftlichkeit nicht ins Hintertreffen zu geraten. Daraus erklärt sich auch der hohe und weiter wachsende Anteil an Fachbesuchern mit Entscheider-Qualität aus dem nahen und fernen Ausland. Kamen die Fachbesucher zur vergangenen Motek/Bondexpo aus knapp 100 Nationen nach Stuttgart, so dürfte sich der Anteil in 2014 weiter erhöhen.

Erhalten die Fachbesucher so etwas wie eine Anleitung um eine Messe dieser Grösse effizient zu besuchen ?

Ja, Unterstützung erhalten die in- und ausländischen Fachbesucher durch die Neuauflage des im letzten Jahr erstmals veröffentlichten Spezial-Messeguiders „Montageanlagenbau“, dem zur Session 2014 der Spezial-Messegührer „Fügeprozess-Technologien“ zur Seite gestellt wird. Diese Guides bieten den Fachbesuchern aus aller Welt echten Mehrwert in Bezug auf fachgerechte Investitionen in Lösungen und die Entscheidungsfindung.



Motek / Bondexpo

Gibt es noch weitere Neuheiten zur Veranstaltung 2014?

Eine weitere Neuheit stellt die gemeinsam mit der Fachzeitschrift „handling“ ausgelobte Verleihung des „handling award zur Motek“ dar, und zwar in den beiden Preiskategorien 1. Innovative Neuentwicklung eines Produkts oder einer Systemlösung, und 2. Innovative Anwendung bereits bestehender Technologien. Im Rahmen der Feierstunde, die am Nachmittag des 2. Messestages (07.10.2014) stattfindet, wird zudem der „Ehrenpreis für das Lebenswerk einer Branchen-Persönlichkeit“ überreicht, womit der „handling award zur Motek“ dann insgesamt drei Mal zur Verleihung kommt.



Können Sie uns, zum Abschluss, noch ein besonderes Merkmal der Motek nennen?

Der „Leitwolf“ Motek unterscheidet sich ganz bewusst von eher Event-orientierten Veranstaltungen. Denn bei der Motek steht das „Erfolgs-Erlebnis“ für die aus aller Welt anreisenden Fachbesucher im Vordergrund, die sich mit Steigerungen in der Produktivität bei gleichzeitiger Senkung der Investitions- und Betriebskosten plagen und auf der Suche nach sofort umsetzbaren Detail- bis Komplettlösungen sind.

Herr und Frau Schall, wir danken für dieses interessante Gespräch.

Karl Würzberger

Motek / Bondexpo 2014, Stuttgart

Success: Appointment confirmed!

More exhibitors, increased internationality, record participation of manufacturers of equipment and finally increase of visitors from Germany but especially from abroad, were the impressive ingredients of Motek 2013 (international trade fair for production and assembly automation), and Bondexpo 2013 (international trade fair for bonding technology).

Our correspondent Karl Würzberger met with the trade shows organisers Paul and Bettina Schall to ask them how they intend to ensure the future of this success story (Stuttgart exhibition center from 6 to 9 October 2014).

In the future will you continue to claim the position of world leader for the Motek and Bondexpo events?

Yes, because despite a change in the competitive environment in 2014, the success story of these two jointly organised fairs which present the whole of the process chain and are regarded worldwide as the barometer of the profession, continues steadily upward. The general commissioner of Motek, Rainer Bachert, also reports a surprisingly high registration rate since the show already confirms more than 750 exhibitors who will occupy more than 90% of the available surface. It goes the same for Bondexpo which will host most leaders of the market and of which more than 80% of the former exhibitors have renewed their participation.

What are the keys to such prospects for success?

Production and assembly automation professionals are busier than ever. Emerging countries and low-cost labor countries are facing today claims of wage growth and a demand for more high and reproducible quality. Therefore, the use of robots and automated workflow systems of materials close to production are significantly increasing. Motek the leading trade fair is the only one to address this phenomenon on a worldwide scale. The IFR (International Federation of Robotics) speaks of a “considerable growth” for the segment of logistics robots, which are part of the leading products of the nomenclature of Motek.

Is this success also explained for reasons specific to the trade shows?

Yes, because there are a multitude of synergies between the themes of Motek on one hand like assembly, handling, robots, power and materials flow, communications systems, command and control and those of Bondexpo on the other hand such as adhesives and sealants, dispensing equipment, automation of processes, peripheral equipment and quality assurance. The benefits of these synergies are immediate for users.

What makes the visit of the exhibition valuable?

Generally to achieve to increase profitability, to obtain a high and reproducible quality level, to reach maximum delivery flexibility and to maintain low costs. It is imperative to innovate even more than in other sectors of activity. This is reflected in the range of products and services exhibited on the leading trade fair Motek and complementary event Bondexpo dedicated to assembly techniques by gluing. These two shows contribute to the maintenance of users' competitiveness.

Are these automation equipment users producing in different countries? And from where do they come?

At the time of globalisation, users produce indeed in many countries, resulting in a geographical shift of markets for the manufacturers and suppliers of systems and detailed solutions for the automation of production and assembly. Nowadays, China “aspires” literally a large part of robotics and handling techniques as well as peripheral equipment. Therefore, other producing countries must immediately follow to avoid losing ground in productivity and profitability. This explains the larger proportion of decision-making visitors from abroad, including from distant countries. Last year, we recorded visitors from nearly 100 different nations at Motek/Bondexpo, and this rate should still grow for the 2014 issue.



Do visitors receive a guide to enable them to efficiently visit a trade show of this size?
 Yes, customers - whether they are German or from abroad - will benefit from the new edition of our special "equipment for assembly" guide, published for the first time last year. It will be completed in 2014 by the special guide "technologies and methods of assembling". These guides provide a real added value to customers around the world for their decision making and realisation of their investments.

Will there be other news on the 2014 edition?
 We organize for the first time this year in partnership with the magazine "handling" the "Motek handling award" trophy, which will reward two companies in two distinct categories: 1 the innovative development of a product or a solution system and 2 the innovative application of existing technologies. As part of the festivities which will be held the afternoon of the second day of the fair (07.10.2014), an honor award will also be

granted to a personality of the profession for the work he has accomplished throughout his life. The "Motek handling award" trophy will include three awards in total.

In conclusion can you give us a unique characteristic of Motek?

The "pack leader" Motek is very clearly distinguishable from events rather focused on side events. The Motek's priority is to ensure the success of visitors from around the world to find complete or immediately exploitable solutions to increase their productivity while reducing the amount of their investments and their operating costs.

Mrs. and Mr. Schall, thank you for this interesting interview.

Karl Wurzberger

www.schall-messen.de

Auslandvertretungen - Représentations - Agents

Schweiz und Liechtenstein:

Hermann Jordi • Jordi Publipress
 Postfach 154 - CH-3427 Utzenstorf
 T. 0041-3 26 66 30 90 • F. 0041-3 26 66 30 99
 info@jordipublipress.ch • www.jordipublipress.ch

Italien:

Edgar Mäder • Emtrad s.r.l.
 Via Duccio Galimberti 7 - I-12051 Alba (CN)
 T. 0039-01 73 28 00 93 • F. 0039-01 73 28 00 93
 info@emtrad.it • www.emtrad.it

Belgien, Niederlande und Luxemburg:

Sigrid Jahn - Jens Paulisch • Intermundio BV
 Postbus 63558 - NL-JN Den Haag
 T. 0031-70 36 02 39 0 • F. 0031-70 36 02 47 4
 info@intermundio.com • www.intermundio.com

Frankreich:

Evelyne Gisselbrecht
 33 Rue du Puy-de-Dôme - F-63370 Lempdes
 T. 0033-4 73 61 95 57 • F. 0033-4 7361 96 61
 evelyne.gisselbrecht@laposte.net

P.E. Schall GmbH & Co. KG
Gustav-Werner-Straße 6 • D-72636 Frickenhausen
Telefon +49 (0) 7025 9206-0 • Telefax +49 (0) 7025 9206-620
info@schall-messen.de • www.schall-messen.de