

Un nom générique en Inde

Située à Hyderabad au centre de l'Inde, la filiale de Schaublin Machines peut compter sur trois avantages importants pour offrir ses solutions de haute technologie au marché : 1) dans le pays, le nom Schaublin est bien souvent synonyme de machine-outil, c'est devenu un nom générique, 2) avec plus de 10'000 machines implantées en Inde, le fabricant est très fortement enraciné et 3) l'entreprise dispose d'une filiale de vente et de service avec des spécialistes locaux et des agents régionaux.



M. Shanker, directeur de Schaublin Machines India.

Herr Shanker, Direktor von Schaublin Machines India.

Mr. Shanker, Director of Schaublin Machines India.

La filiale a ouvert en janvier 2010. Aujourd'hui elle comporte une quinzaine de personnes. M. Muster, directeur général de Schaublin Machines nous dit : « Notre ancien agent ayant pris sa retraite nous avons pu mettre en place notre propre structure avec les spécialistes qui travaillaient déjà pour Schaublin Machines. Les résultats sont très encourageants, nous vendons environ 30 machines par an en Inde, et notre but est d'augmenter chaque année de 15 à 20% le chiffre d'affaires ».

Solution haut de gamme

Lorsque nous pensons à l'Inde, ce n'est pas nécessairement la micromécanique qui vient à l'esprit, mais cette activité y est malgré tout très développée. M. Muster explique : « Le pays a une longue tradition dans les métiers de la mécanique et la formation dans ce domaine y est aussi bonne qu'en Suisse. De nombreuses entreprises réalisent de la très haute qualité et pour ce faire, elles se reposent sur des machines de haute technologie et qualité ainsi que sur du personnel très compétent ». Quels que soient les pays, les exigences très élevées recourent aux mêmes solutions.

Des clients très fidèles

Les clients de l'entreprise sont très fidèles au Swiss Made et à l'entreprise, mais cette dernière se donne les moyens d'alimenter cette fidélité, Schaublin Machines ne fait aucun compromis sur la qualité. Le responsable de l'entreprise sait que des dizaines d'années de travail peuvent être réduites à néant par une prestation moyenne. Il nous dit : « Nos clients ont recours à ce qui se fait de mieux en terme d'équipement, pour leur permettre d'innover et de développer leurs produits ».

Des machines traitées avec soin

« Le niveau de qualité et d'innovation est aussi haut qu'en Europe et les opérateurs traitent leurs machines avec le plus grand soin. Pour illustrer cet état de fait, il n'est pas rare que nous rencontrions des machines Schaublin de plus de 60 ans en parfait état. Nous avons même essayé d'en racheter, en vain » précise le directeur. Le nom Schaublin fait toujours rêver.

500'000 visiteurs en 7 jours

L'Inde est le pays du BRIC dont on parle le moins, mais le marché de la mécanique et de la microtechnique s'y développe toujours davantage. Ce dynamisme est illustré par

l'exposition Imtex qui a lieu en janvier, environ un demi-million de visiteurs y participe ! M. Muster conclut : « Schaublin Machines réalise 30% de son chiffre d'affaires en Suisse, à l'export les pays les plus importants sont la Russie, la Chine, l'Inde et l'Allemagne. L'Europe reste très importante pour nous, mais nous ne négligeons pas tous les autres marchés ».

Ein Gattungsname in Indien

Die in Hyderabad mitten in Indien niedergelassene Filiale von Schaublin Machines kann sich auf drei wichtige Vorteile stützen, um dem Markt ihre Hightech-Lösungen anzubieten: 1) In diesem Land ist der Name Schaublin sehr oft ein Synonym von Werkzeugmaschine, er ist zum Gattungsnamen geworden, 2) mit über 10'000 in Indien aufgestellten Maschinen ist der Hersteller bestens eingeführt, und 3) das Unternehmen verfügt über eine Verkaufs- und Dienstleistungsfiliale mit lokalen Fachleuten und regionalen Agenten.

Die Filiale wurde im Januar 2010 eröffnet. Heute beschäftigt sie etwa fünfzehn Angestellte. Herr Muster, der Generaldirektor von Schaublin Machines, erklärte uns: « Da unser ehemaliger Agent in Pension gegangen ist, konnten wir unsere eigene Struktur mit den Fachleuten einrichten, die bereits für Schaublin Machines arbeiteten. Die Ergebnisse sind sehr anspornend, wir verkaufen etwa 30 Maschinen pro Jahr in Indien, und wir sind bestrebt, den Umsatz jährlich um 15 bis 20% zu steigern ».



Mme Renuka et Mme Sajida, secrétaires.

Frau Renuka und Frau Sajida, Sekretärinnen.

Ms. Renuka and Ms. Sajida, secretaries.

Hochwertige Lösung

Wenn wir an Indien denken, kommt uns nicht unbedingt der Bereich Mikromechanik in den Sinn, aber diese Tätigkeit ist dort nichtsdestoweniger sehr gut entwickelt. Herr Muster erklärte uns: « Das Land blickt auf eine langjährige Tradition im Mechanikbereich zurück, und die Leute werden dort genauso gut ausgebildet wie in der Schweiz. Dank hochwertiger Hightech-Maschinen und sehr kompetentem Personal sind zahlreiche Unternehmen in der Lage, beste Qualität herzustellen. » Hohe Anforderungen greifen immer auf dieselben Lösungen zurück, ganz gleich in welchem Land.

Sehr treue Kunden

Die Kunden des Unternehmens sind sowohl dem Unternehmen als auch Swiss Made-Produkten sehr treu; Schaublin Machines ist bestrebt, diese Treue zu fördern und ist kompromisslos wenn es um Qualität geht. Der Unternehmensleiter weiss, dass eine mittelmässige Leistung Jahrzehnte Arbeit mit einem Schlag zunichtemachen kann. Er teilte uns dazu

Folgendes mit: «Unsere Kunden setzen die besten verfügbaren Mittel ein, damit sie ihre Produkte innovieren und weiterentwickeln können.»

Sorgfältig gewartete Maschinen

«Das Qualitäts- und Innovationsniveau ist genauso hoch wie in Europa, und die Bediener gehen mit ihren Maschinen äusserst sorgfältig um. Es kommt nicht selten vor, dass wir 60 Jahre alte Schaublin-Maschinen vorfinden, die in tadellosem Zustand sind. Wir haben sogar versucht, solche Maschinen zurückzukaufen, aber vergeblich», teilte uns der Direktor mit. Der Name Schaublin gibt nach wie vor Anlass zum Träumen.



M. Vijay Kumar directeur des ventes et Mme Bagchi comptable.

Herr Vijay Kumar, Verkaufsleiter, und Frau Bagchi, Buchhalterin.

Mr. Vijay Kumar, sales manager and Ms. Bagchi account manager.

500'000 Besucher innerhalb von 7 Tagen

Indien ist das BRICS-Land, von dem am wenigsten die Rede ist, aber der Mechanik- und Mikrotechnik-Markt entwickelt sich dort mit einer erstaunlichen Geschwindigkeit. Dieser Dynamismus wurde anlässlich der Imtex-Messe im Januar bestens veranschaulicht, etwa eine halbe Million Besucher wurden dort verzeichnet! Herr Muster meinte abschliessend: «Schaublin Machines erzielt 30% seines Umsatzes in der Schweiz, während Russland, China, Indien und Deutschland die wichtigsten Exportländer sind. Europa ist nach wie vor ein wichtiger Markt für uns, aber wir vernachlässigen keineswegs die anderen Märkte.»

A generic name in India

Located in Hyderabad at the centre of India, the subsidiary of Schaublin Machines can count on three important advantages to offer its high-tech solutions to the market: 1) In the country, the Schaublin name is often synonymous with machine tool, it has become a generic name, 2) With more than 10'000 machines installed in India, the manufacturer is strongly implanted and 3) The company has a sales and service subsidiary, with local specialists and regional agents.

The subsidiary was opened in January 2010. Today it counts about fifteen people. Mr. Muster, CEO of Schaublin Machines says: «Our former agent having retired, we were able to set up our own structure with the specialists who were already working for Schaublin Machines. The results are very encouraging, we sell about 30 machines per year in India, and our aim is to increase our turnover each year by 15 to 20%».

High-end solution

When we think about India, is not necessarily micromechanics that comes to mind, but this activity is nevertheless very well developed. Mr. Muster explains: «The country has a long tradition in mechanical businesses and training in this field is as good as in Switzerland. Many companies produce very high quality and to do this, they rely on high-tech and high quality machines as well as highly competent staff». Whatever the country, the high requirements use the same solutions.

Very loyal customers

Schaublin's customers are very faithful to Swiss Made and to the company, and the latter gives itself the means to feed this fidelity, Schaublin Machines never compromise on quality. The company knows that ten years of work can be quickly dismissed by average performance. The CEO says: «Our customers use what is best in terms of equipment, to enable them to innovate and develop their own products».

Machines treated with care

«Quality and innovation level is as high as in Europe and operators treat their machines with great care. To illustrate this point, it is not uncommon that we see Schaublin machines over 60 years old in perfect condition. We even tried to buy some in vain» specifies the CEO. The Schaublin name is still a dreaming motor.

500'000 visitors in 7 days

India is the BRIC country the least under the spotlights but the market for mechanics and microtechnology is growing steadily. This dynamic is illustrated by the Imtex exhibition that took place in January. About half a million of visitors participated! Mr. Muster concludes: «Schaublin Machines makes 30% of its turnover in Switzerland; the most important countries for export are Russia, China, India and Germany. Europe remains very important for us, but we don't neglect the other markets».

Schaublin Machines SA

Rue Nomlieutenant 1 - CH-2735 Bévillard

Tél. +41 32 491 67 00 - Fax +41 32 491 67 08

info@smsa.ch - www.smsa.ch

Schaublin Machines (India)

3rd Floor, Maruti Rawtani Plaza - Dr.A.S.Rao Nagar Main Road

500062 Secunderabad - India

Tel. +91 (0) 9701711422 - Fax +91 40 27131837

sales@smi-smsa.in

Neu Neu Neu

40 Jahre Erfahrung im Sondermaschinenbau

AP-650 Manuelle Profiliermaschine mit Bilderkennung

Für Schleifstifte, Diamant-, und CBN-Scheiben bis Ø 700

Digitale Positionsanzeige der Achsen Y, U, V und C

Option: Automatisches Schwenken der C-Achse

Neuprofilieren

Nachprofilieren

Abrichten

CNC-750-FD-50-150 5-Achsen-Profiliermaschine

für Diamant- und CBN-Scheiben bis Ø 800

Scheibenprofilbilderkennung mit

CCD-Kamera mit 30 mm

Blickfeld und 16fach Zoomfunktion

Verwaltung von DXF-Dateien

freie ISO-Programmierung

Vollautomatische 5-Achsen-Anfasmaschine

Werkstückdurchmesser: 3-30mm

Zuführmagazin

Schleifen der Kühlkanalverbindungsstut



Zertifiziert nach
DIN EN ISO 9001:2008

Multischleifzentrum

6-fach Scheibenwechsler mit

Körperschallsensor

GEIGER

Rudolf Geiger Maschinenbau GmbH

Präz.- Dreh- Fräs- Schleifteile / D-91320 Ebermannstadt - OT Rüssenbach

Telefon: +49 (0) 91 94 / 73 77 - 0 Fax: -50

eMail: rudolf@geiger-gmbh.de / Internet: www.geiger-gmbh.de